

**Name Ivan Ivanov****Mobile:** \*\*\*\_\*\*\*\_\*\*\_\*\***E-mail:** \*\*\*@mail.ru**Date of birth:** 11.09.1980**Citizenship:** Russia**Marital status:** single**Career objective:** To obtain a position of an ACCOUNT MANAGER in telecom/IT vendor.**Work experience:****April 2008** to present Senior Solution Manager (Packet core for GSM/GPRS/UMTS/HSPA/LTE and WiMAX), «\*\*\*», Moscow, Russia.

Identify & qualify NSN opportunities in cooperation with customer team, in alignment with NSN and customer's technology strategies; match customer needs with NSN product and translate technical solutions to clear customer value and benefits; sales support and sales case ownership for opportunities within the customer team, including solution selling with proactive value argumentation; define and document technical customer solution, respond to technical parts of tenders, and prepare solution pricing; arrange technical customer workshop, and participate negotiations; build strong relationship with customer organization as agreed with account managers of customer team; assume the role of Bid Manager in small and middle sales cases; configuration of network elements for tendering, contracting and implementation; provide customer feedback to product line management for product planning. Responsible for migration from «\*\*\*» packet core to new portfolio equipment

**December 2005 to March 2008** Senior Technical Product Consultant (GSM/GPRS/UMTS/WiMAX/LTE), «\*\*\*», Moscow, Russia. Responsible for offers, tenders preparing, technical support for running projects, project management, support for product marketing, cooperation with ICM SAG, presentation of the product, participation in exhibitions, forums and seminars, internal product trainings, preparation and revision of TED for certification, calculating and preparing configurations, writing articles in the industrial press.

Participated in the acquisition and implementation phase of the project for the following operators: ..... A member of PS, CS, IMS, TL and BC Communities.

**May 2005 to December 2005** Pre-Sales Technical support engineer, «\*\*\*», Moscow, Russia. Responsible for Technical proposal preparation for CDMA projects, making presentations for customer, and customer consulting.

**September 2004 to April 2005** Technical support engineer, «\*\*\*», Moscow, Russia. Responsible for installation and maintenance of all Huawei's CDMA and GSM networks in CIS region.

**September 2003 to August 2004** Software developer «\*\*\*», Moscow, Russia. Responsible for all levels of software application development.

**May 2003 to August 2004** Software developer, «\*\*\*», Moscow, Russia. Responsible for all levels of software application development.

**September 2002 to August 2003** Project manager, «\*\*\*», Moscow, Russia. Responsible for contact and cooperate with customer and subcontractor.

**September 2001 to August 2002** System administrator «\*\*\*», Moscow, Russia. Responsible for maintenance local network and software.

**Education:**

**September 2005 to February 2008** – MBA in Classical Business School and remotely in American University of Business Administration, California, USA

**September 1998 to June 2003** – Master, Moscow State Academy of Instrumental Making and Information Technologies, Information Technology faculty, chair of Design and Management of Systems

**Certificates:****Name:**

Customer Commercial Management  
 Bid Management  
 ATCA MGW  
 ATCA based equipment  
 Voice over IP  
 UMTS Rel.5 (IMS) Signaling  
 UMTS CN Rel.4 Signaling  
 QoS for UMTS Rel. 5  
 GPRS CN Signaling Protocols  
 WS Overview SDH Multiplexer  
 IP Multiservice Networks  
 Project Management  
 Sales Method Training  
 Convincing Business Presentation

**Training Organization:**

NSN Academy  
 NSN Academy  
 Siemens Training Institute  
 Siemens Training Institute  
 Siemens Training Institute  
 Siemens Training Institute  
 Siemens Training Institute  
 Siemens Training Institute  
 Siemens Training Institute  
 Siemens Training Institute  
 Siemens Training Institute  
 RICONs  
 RICONs  
 RICONs

**Special skills:**

Good knowledge of CDMA theory, GSM theory, and WCDMA theory.  
 Good knowledge of optical data transmission standards such as SDH and DWDM.  
 Good knowledge of WiMAX standard.  
 Basic knowledge of different kinds of data transmission  
 Familiar in C and C++ languages, good knowledge of VC++ and MS SQL Server 2000  
 Native Russian, fluent English, beginner in Spanish

**Personal attributes:**

Initiative, hard working, communicative, result oriented, team player, customer focused, self organized, open for business trips.

**References:**

Name, Company, position, Mobile, e-mail:  
 Name, Company, position, Mobile, e-mail.  
 Name, Company, position, Mobile, e-mail.



**Комментарии:** отдела IT & Telecom компании "3R Recruitment Company"

Данное резюме хорошо структурировано, без лишней "лирики", информационно наполнено, логично и читабельно.

1. Четко указана цель, на какую позицию претендует соискатель.
2. Сразу после этого четко в хронологическом порядке, начиная с текущего места, указаны места работы, причем сначала занимаемая должность, а потом непосредственно сама компания. Наши рекомендации – если вы работаете в малоизвестной компании, не лишне будет дать ссылку на сайт компании.
3. Четко описаны должностные обязанности. Здесь также стоит добавить достижения, участия в проектах.
4. После этого в обратном хронологическом порядке образование, так и должно быть. Исключение – выпускники, которые не имеют опыта

работы, тогда безусловно об образовании надо говорить в первую очередь.

**5.** Очень грамотно даны названия сертификатов. Нелишним было бы добавить даты их прохождения.

**6.** Не обязательно, но привлекает глаз рекрутера (особенно если рекрутер не большой профессионал в предметной области кандидата) – использование в резюме профессиональных терминов, как приведено в данном резюме.

**7.** Раздел “Специальные знания и навыки” также является важным для привлечения внимания рекрутера. Например, на американском рынке рекрутмента этот раздел является обязательным в резюме; так, информация о навыках, которыми ты обладаешь, гораздо важнее информации, где ты учился и работал.

**8.** Данные людей, которые могут дать вам рекомендации, можно сообщить в резюме (как в этом случае), а можно написать о том, что они будут предоставлены по первому требованию потенциального работодателя. И тот, и другой варианты возможны. Главное, сам факт того, что этот раздел не был пропущен.